**DUT TC (Techniques de Commercialisation)**

**Description :** Le **DUT TC est une formation avec un diplôme de niveau Bac +2** accessible à tous les bacheliers.

C’est **une formation aux techniques commerciales courte**, concrète et pratique **appréciée par les recruteurs surtout si elle a été suivie en Alternance**. Cependant, dans le monde du travail actuel, un diplôme Bac +2 peut être insuffisant pour intégrer les plus grandes sociétés, mais pas de panique, **le DUT TC est aussi une bonne porte d’entrée pour une poursuite d’études en Bachelor ou en Master**, grâce aux Admissions Parallèles en Ecole de Commerce ou dans l’université à laquelle est rattaché l’IUT dans lequel vous suivrez votre formation en DUT TC.

**Nature du diplôme :** diplôme national ou diplôme d'Etat

**Accès à la formation :** L'accès au DUT se fait sur bac, dossier, entretien, voire tests ; le plus souvent bac général ou bac techno STG. En année spéciale (la durée de la formation est de un an), il faut avoir validé 60 crédits européens ou suivi un enseignement supérieur de 2 ans et passer devant un jury d'admission.

**Admission avec sélection**

Exemples de formations requises:

* [Bac techno STMG sciences et technologies du management et de la gestion spécialité gestion et finance (ex bac STG)](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Lycees/Bac-techno-STMG-sciences-et-technologies-du-management-et-de-la-gestion-specialite-gestion-et-finance-ex-bac-STG)
* Bac S
* Bac ES

**Débouchés professionnels :** Le titulaire de ce DUT est un collaborateur commercial polyvalent capable de vendre, acheter, distribuer, gérer des stocks.

Il exerce surtout ses fonctions dans la grande distribution, l'industrie ou la banque, ou dans une société de transport ou d'assurances. En début de carrière, il occupe généralement un poste de commercial, de représentant, de chargé de clientèle ou de chef de rayon. Après une première expérience, il pourra devenir cadre moyen, entrer dans une direction commerciale ou encadrer des équipes de vente.

Sa formation généraliste lui permet de s'adapter rapidement à de nombreux environnements ou fonctions. Il connaît le droit commercial, la comptabilité générale et analytique, les logiciels de Bureautique et de gestion. En gestion commerciale, il est capable d'utiliser les techniques de la mercatique, de la promotion des ventes et de l'exportation. Au cours de sa formation, il a pu explorer plus particulièrement un secteur (le tourisme par exemple) ou une gamme de produits (produits alimentaires, produits bancaires...).

**Exemples de métiers :**

* [agent(e) général(e) d'assurances](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/agent-e-general-e-d-assurances)
* [assistant(e) commercial(e)](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/assistant-e-commercial-e)
* [attaché(e) commercial(e)](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/attache-e-commercial-e)
* [chargé(e) de clientèle banque](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/charge-e-de-clientele-banque)
* [chef de rayon](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/chef-de-rayon)
* [chef des ventes](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/chef-des-ventes)
* [commerçant(e) en alimentation](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/commercant-e-en-alimentation)
* [commercial(e) export](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/commercial-e-export)
* [directeur(trice) de magasin à grande surface](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/directeur-trice-de-magasin-a-grande-surface)
* [gestionnaire de contrats d'assurance](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/gestionnaire-de-contrats-d-assurance)
* [guichetier(ière)](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/guichetier-iere)
* [marchandiseur(euse)](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/marchandiseur-euse)
* [responsable de la promotion des ventes](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/responsable-de-la-promotion-des-ventes)
* [technico-commercial(e) en agroalimentaire](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/technico-commercial-e-en-agroalimentaire)
* [télévendeur(euse)](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/televendeur-euse)
* [vendeur(euse)](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/vendeur-euse)
* [vendeur(euse) en micro-informatique et multimédia](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Metier/Metiers/vendeur-euse-en-micro-informatique-et-multimedia)

**Poursuivre mes études :**

* licence professionnelle en commerce, distribution, management des organisations, marketing, banque, finance, assurance, immobilier, communication etc. ;
* licence LMD en économie et gestion, AES ou sciences de gestion, plus rarement en droit ;
* écoles supérieures de commerce  et de gestion (admissions parallèles) ;
* écoles spécialisées en commerce et gestion.

Poursuite d'études conditionnelle

Exemples de formations poursuivies :

* [Bachelor en marketing et affaires internationales](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Bachelor-en-marketing-et-affaires-internationales)
* [Diplôme de l'Ecole de gestion et de commerce (EGC)](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Diplome-de-l-Ecole-de-gestion-et-de-commerce-EGC)
* [Licence administration économique et sociale](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-administration-economique-et-sociale)
* [Licence sciences de gestion](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-sciences-de-gestion)
* [Licence pro assurance, banque, finance spécialité banque, assurance](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-pro-assurance-banque-finance-specialite-banque-assurance)
* [Licence pro commerce spécialité commerce de matériel de travaux publics et véhicules industriels](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-pro-commerce-specialite-commerce-de-materiel-de-travaux-publics-et-vehicules-industriels)
* [Licence pro commerce spécialité commerce, distribution](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-pro-commerce-specialite-commerce-distribution)
* [Licence pro commerce spécialité commerce et vente appliqués à l'industrie, formation de technico-commerciaux](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-pro-commerce-specialite-commerce-et-vente-appliques-a-l-industrie-formation-de-technico-commerciaux)
* [Licence pro commerce spécialité e-commerce, e-marketing](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-pro-commerce-specialite-e-commerce-e-marketing)
* [Licence pro commerce spécialité marketing des produits financiers et d'assurance](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-pro-commerce-specialite-marketing-des-produits-financiers-et-d-assurance)
* [Licence pro commerce spécialité marketing et commercialisation des services](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Licence-pro-commerce-specialite-marketing-et-commercialisation-des-services)
* [Diplôme de l'Ecole supérieure de commerce SKEMA](http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/Diplome-de-l-Ecole-superieure-de-commerce-SKEMA)

**Où se former ?**

**Sur toute la France :**

[89 établissements](http://www.onisep.fr/content/search?SearchText=&niveau_enseignement=&idFormation=165109&class_id=postbac&zone_geo=0&etabRecherche=1&filters%5battr_autres_formations_ideo_t%5d%5b%5d=2744&SubTreeArray=243447) dispensent cette formation

En apprentissage : [47 établissements](http://www.onisep.fr/layout/set/etablissement_apprentissage?f=165109)

**Les matières étudiées en DUT permettent d’acquérir une vision globale de l’entreprise :**

* Comptabilité
* Marketing
* Commerce International
* La négociation
* Expression professionnelle
* Gestion de la force de vente…

Cependant, les carrières en Marketing/Commerce requièrent de plus en plus des diplômes à Bac +5. Dans ce cadre, le **DUT TC s’avère est un excellent tremplin pour une poursuite d’études.**

* *Il est parfaitement possible de suivre ce cursus de Techniques de commercialisation en alternance, et dans plusieurs villes de France, notamment à Paris.*

**DUT TC en alternance :**

Préparer un DUT Techniques de Commercialisation en alternance, c'est acquérir en même temps un diplôme à l'Université et un métier sur le terrain. Pendant les 4 semestres du cursus, les étudiants/salariés évoluent pour partie à l'IUT où ils ont des cours, et pour partie dans leur entreprise d'accueil.

A l'issue de ces deux ans, vous aurez amélioré de façon significative vos chances de trouver un emploi... ou même de poursuivre vos études !

**Qui peut intégrer TC en alternance ?**

Comme dans le cadre du DUT classique, les critères de recrutement peuvent varier d'un département à l'autre. Mais dans la plupart des cas, les critères scolaires et de comportement sont les mêmes que pour rentrer en formation initiale

On peut noter néanmoins deux différences par rapport à la formation classique :

* **l'expérience professionnelle**. Vous avez déjà effectué des stages, des jobs d'été, ou vous avez déjà travaillé ? Toutes ces expériences seront valorisées lorsque vous déposerez votre candidature auprès d'une entreprise prête à vous accueillir dans le cadre de l'alternance
* **la motivation**. La formation en alternance est très exigeante. Vous êtes à la fois dans l'entreprise, et dans l'Université. Cela signifie un travail important. Vous engager dans l'alternance est un excellent choix pour votre avenir, mais il implique une motivation sans faille.

|  |  |
| --- | --- |
|  | Votre admission définitive, dans la limite des places disponibles, ne pourra être prononcée que lorsque vous aurez signé votre contrat de travail avec une entreprise d'accueil. |
|  | Dans les départements qui préparent au DUT TC en alternance, le fait que vous soyez admis(e) en alternance ne signifie pas que vous serez automatiquement admis(e) en formation classique si vous ne trouvez pas d'entreprise. Renseignez-vous auprès des départements concernés. |

**Quel est le diplôme préparé ?**

Le diplôme préparé est exactement le même ; à l'issue des 4 semestres passés en alternance (de Bac à Bac+2), vous serez titulaire du même Diplôme Universitaire de Technologie (DUT) que si vous effectuez votre formation en formation classique.

Les enseignements sont les mêmes, et les enseignants sont le plus souvent les mêmes que dans la formation classique. Simplement, la formation en alternance implique une organisation particulière qui se traduira dans la forme, la fréquence, ou le type des enseignements.

**Quel sera mon statut ?**

Vous serez avant tout salarié de l'entreprise qui vous accueille. A ce titre, vous serez payé, et vous bénéficierez des mêmes avantages que les autres salariés. En outre, les contrats de travail conclus dans le cadre de l'alternance vous protègent durant les 2 années de la formation. La rémunération à laquelle vous pouvez prétendre dépend de votre âge :

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| (en %age du SMIC) (1) | 16-17 ans | 18-20 ans | 21 ans et plus |
| 1 ère année | 25 % | 41 % | 53 % |
| 2 ème année | 37 % | 49 % | 61 % |
| 3 ème année | 53 % | 65 % | 78 % |
| (1) ou du salaire conventionnel |

Cependant, vous ne serez pas tout à fait un salarié comme les autres. Pendant la moitié du temps, vous serez (aussi) un étudiant de l'IUT : cela signifie une carte d'étudiant, l'accès au Restaurant Universitaire, etc.

**Comment trouver une entreprise d'accueil ?**

Trois cas sont possibles :

* Recrutement de groupes mono-entreprise : certaines entreprises accueillent des "classes" entières ; leur recrutement est alors effectué en coopération étroite avec les départements
* Recrutement de groupes multi-entreprises : certaines entreprises sont des partenaires privilégiés des formations en alternance. Elles effectuent leur recrutement à partir de listes fournies par les départements. Si vous êtes pré-admis en TC alternance (c'est à dire que le jury considère que vous êtes un bon candidat), vous pourrez figurer sur de telles listes.
* Vous pouvez également chercher votre entreprise par vous-même. Les candidats des entreprises partenaires sont très nombreux, et les places sont chères ! Si vous connaissez une entreprise - par exemple l'entreprise dans laquelle vous avez effectué un stage ou un job d'été - parlez de l'alternance à ses responsables. Grâce à de nombreuses aides, la solution de l'alternance est financièrement très intéressante pour les entreprises d'accueil. Et peu importe le secteur : les TC Alternance peuvent être embauchés quasiment partout.

Dans tous les cas, le service "alternance" (ou parfois "formation continue") de l'IUT ou de l'Université sera votre interlocuteur privilégié pour ces démarches. Contactez-les le plus vite possible, ils vous expliqueront les différentes tâches à accomplir.

|  |  |
| --- | --- |
|  | Les procédures liées à un recrutement en alternance sont très longues. Même si vous avez trouvé une entreprise d'accueil, il faut un temps certain avant que le contrat ne soit signé. Inscrivez-vous donc le plus vite possible ; c'est un gage de succès. |

**Que faire après ?**

Deux possibilités s'offrent à vous :

* Vous insérer immédiatement dans la vie active
	+ Si vous avez donné satisfaction durant les deux années de votre formation, il est fort possible que l'entreprise dans laquelle vous avez effectué votre alternance vous embauche
	+ A défaut, l'expérience que vous aurez acquise sera très fortement valorisée sur le marché du travail.
* Poursuivre vos études : le diplôme étant exactement le même, vous avez **les mêmes possibilités de poursuite d'études** que les titulaires du DUT en formation classique : licences professionnelles, licences générales, mastères, voire poursuite d'études à l'étranger et, pour les meilleurs, capacité d'intégrer les Ecoles de Commerce. Vous pourrez alors entamer un autre cycle de formation, en formation classique... ou en alternance ! C'est d'ailleurs souvent le cas : beaucoup de ceux qui ont essayé l'alternance y prennent goût !